

Cybersécurité

Metsys noue un partenariat stratégique avec Trend Micro pour renforcer son offre MSSP

Un rapprochement qui s'inscrit dans la stratégie de développement de Metsys et lui permet de couvrir intégralement le marché de la cybersécurité.



Metsys, acteur incontournable en cybersécurité, annonce la création d'un partenariat avec Trend Micro.

Pure player Active Directory historique des solutions Microsoft et de leur écosystème, le métier de Metsys a évolué et intègre, depuis quelques années, une activité de Services Managés. À son catalogue de services, l'intégrateur a choisi d'ajouter un large panel de prestations de sécurité. Grâce à la signature de l'accord avec Trend Micro, son offre MSSP for Endpoints, initialement destinée aux PME, est désormais accessible aux grands comptes.

« Ce partenariat ancre notre choix stratégique de proposer au marché une offre complète de solutions et de services de cybersécurité. Nous avons mené un développement progressif et notre évolution vers un partenaire technologique de la qualité de Trend Micro est aujourd'hui tout à fait naturelle. Son ingénierie logicielle et humaine, ainsi que son ancrage sur le territoire ont été déterminants dans notre choix ».

Laurent CAYATTE - Président de Metsys

Cette alliance stratégique revêt pour Metsys une opportunité d'accroître son ancrage régional en répondant, dans un premier temps, à un besoin avéré en cybersécurité, mais aussi, en s'appuyant sur l'important écosystème construit par Trend Micro en régions depuis 30 ans.

L'offre MSSP for Endpoints bénéficie des atouts de la plateforme unifiée de cybersécurité de Trend Micro, qui offre la visibilité indispensable à la protection globale des entreprises. Ouverte et évolutive, elle permet d'accompagner et de soutenir les sociétés dans la variation de leurs besoins de sécurité.

« Nous avons fait le choix de nous entourer de partenaires véritablement experts en cybersécurité, capables de déployer nos solutions et surtout de répondre au plus près des problématiques et de l'évolution des besoins clients. Le partenariat noué avec Metsys s'inscrit dans cette stratégie, qui tend également à soutenir de plus en plus l'adoption de modèle SaaS pour une sécurité optimale ».

Jean-Marc THOUMELIN - Directeur Général France & Vice President Southern Europe

Fort de son savoir-faire historique d'ESN, Metsys a construit en trois ans un portfolio complet autour de la cybersécurité. Une offre de services et des solutions de qualité qui lui permettent de couvrir l'intégralité des besoins de ses clients en matière d'anticipation des risques et de mise en place d'une gouvernance robuste sur les différents points d'entrée des cyberattaques.

À propos de Metsys

Metsys, acteur incontournable en cybersécurité vous apporte toute son expertise afin de garantir l'efficacité de votre chaîne de défense de bout en bout et de contribuer à l'accélération de votre stratégie de cybersécurité. Intégrateur de solutions à forte valeur ajoutée, Metsys délivre une offre globale de services allant de la phase de conseil, d'analyse et de conception, jusqu'à l'implémentation et le support. L'alliance de l'expertise pointue de ses consultants associée à son réseau de partenaires de confiance, lui confère la pertinence nécessaire pour répondre aux problématiques de tous les clients dans un contexte en perpétuelle évolution. Metsys compte 500 collaborateurs sur 11 agences en France et réalise en 2022 un chiffre d'affaires de 67,2M€.

CONTACT PRESSE

Sandra MICHEL
Directrice Marketing, Communication & Alliances

sandra.michel@metsys.fr
07 64 63 27 97

SUIVEZ METSYS



www.metsys.fr



[/company/metsys](https://www.linkedin.com/company/metsys)



[@metsysgroup](https://twitter.com/metsysgroup)